

Full ServiceFactor

WER HOCH HINAUS WILL, SOLLTE SEINE FORDERUNGEN IM GRIFF HABEN.

Das Geschäft läuft. Ihr Unternehmen könnte weiter wachsen. Würden nicht Außenstände Ihre Handlungsfähigkeit einschränken und Liquidität binden. Das kann bis zur Zahlungsunfähigkeit führen. Ihre Bank ist nicht bereit, Sie und Ihr unternehmerisches Risiko weiter zu begleiten? Oder Sie wollen unabhängiger von einer Bank werden und Ihre Finanzstruktur generell verbessern? Die Lösung: Factoring.

Unter Factoring versteht man den fortlaufenden Erwerb von kurzfristigen Forderungen aus Warenlieferungen und Leistungen. Mit dieser modernen Form der Absatzfinanzierung verschafft sich das Unternehmen Geld und Sicherheit. Unmittelbar nach erbrachter Leistung und Rechnungsstellung zahlen wir. Sie bleiben liquide. Lange bevor die Rechnung vom Abnehmer beglichen wird. Grundsätzlich können Sie wählen zwischen dem Inhouse-Modell und dem FullService-Vertrag.

FullService-Factor von Coface für

- Unternehmen, die eine Lösung für die Umsatzfinanzierung wünschen,
- Unternehmen, die sich auf Wachstums- oder Expansionskurs befinden und sich auf ihre Kernkompetenzen konzentrieren möchten,
- Unternehmen, die das Komplettpaket suchen: Debitorenbuchhaltung, Finanzierung der Forderungen und Ausfallschutz.

Gerade bei Expansionszielen treten oft andere wesentliche Aufgaben im Unternehmen in den Hintergrund. Zum Beispiel die Notwendigkeit einer aktuellen Buchhaltung und des schnellen Mahnwesens. Das ist gefährlich. Für den Cashflow, die eigene Liquidität und Bonität. Hier schafft Full-Service-Factor die nötige Entlastung und Unterstützung. Denn Coface übernimmt das Forderungsmanagement für Sie und reduziert so den internen Verwaltungsaufwand. Sie können sich beruhigt auf Ihre Kernkompetenzen konzentrieren: FullService Factor von Coface, Ihr All-Inklusive Paket für mehr Liquidität.



Wie funktioniert FullService Factor?

- Wir kaufen Ihre Forderungen mit direkter Bevorschussung (abzüglich Kaufpreiseinbehalt).
- Wir übernehmen die Debitorenbuchhaltung für Sie.
- Inkasso und Mahnwesen sowie Rechtsverfolgung durch Coface sind inklusive enthalten.
- FullService Factor von Coface funktioniert übrigens auch, wenn Sie einen Steuerberater beauftragt haben, Ihre Debitorenbuchhaltung zu unterstützen.
- Das Verfahren kann still (keine Kenntnis der Debitoren über die Zusammenarbeit) oder offen (die Zusammenarbeit wird den Kunden mitgeteilt) vereinbart werden.

Guter Deal für Sie: Sie bekommen Ihr Geld.

Wir behalten Ihr Risiko.

Bevor wir einen Factoring-Vertrag schließen, überprüfen wir die Bonität Ihrer Kunden. Auf der Grundlage unserer Bonitätsprüfung kaufen wir Ihre offenen Rechnungen regresslos an. Darüber hinaus übernehmen wir auch das Ausfallrisiko: Wird einer Ihrer Kunden zahlungsunfähig, springen wir im Rahmen der mit Ihnen vertraglich vereinbarten Obergrenze (Limite) ein.



Vorteile mit FullService Factor

- Liquidität sofort bei Rechnungsstellung
- Bevorschussung von bis zu 90 % der Forderungssumme
- 100 % Ausfallschutz der Forderungen (auch bei eigener bestehender Kreditversicherung)
- Laufende Bonitätsüberwachung der Debitoren
- Inkasso im In- und Ausland übernehmen wir ohne zusätzliche Kosten
- Schneller Service durch Online-Anbindung
- Übernahme der Debitorenbuchhaltung

Und noch mehr Nutzen ...

- Verbesserung der Bilanzstruktur/Erhöhung EK-Quote
- Umsatzkongruente Finanzierung
- Einsparungen beim Einkauf durch Skonti und Rabatte
- Handlungsfreiheit bei Investitionen

Mehr Infos über Factoring?
Sprechen Sie einfach Ihren persönlichen Coface-Ansprechpartner in Ihrer Nähe an!
www.coface.de

COFACE,
NIEDERLASSUNG IN DEUTSCHLAND
ISAAC-FULDA-ALLEE 1
55124 MAINZ
TELEFON +49 (0) 61 31 / 323 - 0
TELEFAX +49 (0) 61 31 / 37 27 66
www.coface.de · [@CofaceGermany](https://twitter.com/CofaceGermany)