



/ MIT SICHERHEIT – WEITERKOMMEN.

coface
FOR TRADE

Für Coface Debitorenmanagement GmbH, Abteilung
Credit Management Services suchen wir Sie als

REGIONALMANAGER (M/W/DIVERS)

mit Dienstsitz in unserer Zentrale in Mainz oder in der Region.

Coface in Deutschland ist führend im modernen Kreditmanagement und bietet ihren Kunden im B2B-Geschäft integrierte Konzepte für Kreditversicherung, Factoring, Inkasso und Informationsprodukte. Coface in Deutschland mit Hauptsitz in Mainz und 11 Standorten ist als Northern Europe Region neben Deutschland verantwortlich für die Einheiten in Schweden, Dänemark und den Niederlanden. Innerhalb der Northern Europe Region beschäftigen wir derzeit mehr als 700 Mitarbeiter.

Ihre Ansprechpartnerin:

Christiane Göring
Coface, Niederlassung in
Deutschland
Isaac-Fulda-Allee 1
55124 Mainz
Telefon: 06131/323-553
E-mail:

www.coface.de

Ihre Aufgaben:

- Umsetzung der Vertriebsstrategie Service Products (Inkasso und Information) als Bestandteil des ganzheitlichen vertrieblichen Ansatzes.
- Realisierung der Vertriebsziele Service der Regionen und Standorte in Zusammenarbeit mit der Außendienstorganisation
- Eigenakquisition Service Products sowie Erfüllung der eigenen Vertriebsziele (dabei Abstimmung mit der Außendienstorganisation)
- Steigerung des Wissens der Außendienstorganisation und von Vermittlern / Partnern bezüglich Service bzw. Durchführung von Großanbahnungen
- Kalkulation und Erstellung von individuellen Angeboten Service Products
- Betreuung wichtiger Kunden Service Products inkl. Beschwerdemanagement
- Ausbau bestehender Kunden Service Products
- Mitarbeit bei vertriebsrelevanten Projekten
- Vertretung der Gesellschaft bezüglich Service Products auf Veranstaltungen
- Bindeglied zwischen Service Products Organisationen und Außendienstorganisation inkl. Beschwerdemanagement





Ihr Profil:

- Studium, abgeschlossene kaufmännische Ausbildung mit Berufserfahrung oder vergleichbare in der Praxis erworbene Kenntnisse rund um das Inkasso- oder Informationsgeschäft
- Erfolgreiche Vertriebstätigkeit
- Gute Kenntnisse im Inkasso- und / oder Informationsgeschäft
- Erfolgreiche Vertriebstätigkeit
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Hohe Leistungsbereitschaft, Flexibilität und Eigenmotivation
- Teamfähigkeit und Organisationsgeschick
- Guter Umgang mit Konfliktsituationen
- Gute PC- und MS-Office-Kenntnisse
- Gute Präsentationskenntnisse und gutes Auftreten
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeiten und soziale Kompetenz,
- Durchsetzungsvermögen
- Hohe Belastbarkeit
- Hohe Reisebereitschaft (auch mehrtägig mit Übernachtungen) national und bei Bedarf international

Was spricht für Coface?

- Ein vielseitiges Aufgabengebiet sowie eine intensive Einarbeitung
- Ein internationales Arbeitsumfeld
- Umfangreiche Sozialleistungen eines zukunftsorientierten Unternehmens, z.B. Vermögenswirksame Leistungen
- Betriebliche Altersvorsorge
- Betriebskindertagesstätte „Coface Kids“ am Standort Mainz
- Betriebscasino am Standort Mainz
- JobRad
- Kostenlose Parkplätze für Mitarbeiter am Standort Mainz

Wir haben Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihres Gehaltswunschs per E-Mail an karriere@coface.com.

Details zum Umgang mit Ihren Bewerberdaten entnehmen Sie bitte unserem Informationsblatt zur Verarbeitung von Bewerberdaten unter <http://www.coface.de/Home/Allgemeine-Informationen/Datenschutz>.